

Usea ketterä kasvuyritys on löytänyt poikkeustilasta mahdollisuuden – nähty huikeita onnistumistarinoitakin

Poikkeustila on luonut kysyntää uudenaiaiselle liiketoiminnalle. Joillain Nordean kasvuyrityspankin asiakkaila on jo nähty liikevaihdon huimaa kasvua. Toisille tilanne on tuottanut innovaatioita, tai muuttuneet olot voivat jatkossa luvata uudenaista potentiaalia liiketoimintaan.

– Kun markkinoilla tunnistetaan kokonaan uudenaista kysyntää, ketterät kasvuyritykset ovat luontevassa asemassa tarttua niihin. Niiden on mahdollista muovata tekemistään hyvinkin nopeasti uuteen suuntaan ja käynnistää toiminta pikavauhdilla, sanoo **Vesa Riihimäki** Nordean kasvuyrityspankista.

Kasvuyrityspankissa on nähty viimeisen kuukauden sisällä monta onnistumistarinaa siitä, miten yrityksissä on osattu reagoida muuttuvan tilanteen tarpeisiin nopeasti.

Hävikkiruoka lähti ennenäkemättömällä tavalla kiertoon – tuplasti tilauksia ja lisätyövoimaa

Suomalaisten valmistajien, maahantuojien ja tukkuketjujen jäännöseriä kuluttajille myyvä Fiksuruoka.fi oli tarkkana jo silloin, kun koronan yleistymisestä alkoi näkyä merkkejä maailmalla, ja vasta ensimmäiset tapaukset olivat tulleet Suomeen.

– Aloimme täydentää varastoa jo paria viikkoa ennen kuin poikkeustila lopulta julistettiin, kertoo toimitusjohtaja **Juhani Järvensivu**.

Espoolainen yritys oli juuri saanut suuren rahoituksen ja päätti panostaa sen lähes kokonaan markkinointiin. Kotiinkuljetuksiin tehtiin tarjous.

– Näimme, että meillä oli tässä mahdollisuus auttaa suomalaisia pysymään kotona. Käynnistimme myös Auta läheistäsi -kampanjan, jolla riskiryhmäläiselle voi tilata ruokapaketin kotiin.

Nyt tilauksia tulee 1000 päivässä, ja yrityksen myynti on tuplaantunut 12.3. jälkeen. Kotiinkuljetusten määrä on kymmenkertainen aiempaan verrattuna. Varastoa hoitava alihankkija on kaksinkertaistanut työntekijämääränsä Fiksuruoka.fi:n osalta kahdestakymmenestä neljäänkymmeneen työntekijään.

– Monta tekijää vaikutti siihen, että pystyimme olemaan niin hyvin tilanteessa mukana. Tunnistimme markkinan uudet tarpeet ja teimme toisaalta myös riskiarvion. Lisäksi juuri saatu rahoitus mahdollisti toiminnan nopean skaalaamisen. Nyt meillä on jo uudet lainaneuvottelut käynnissä, koska varaston uusi rahoitustarve tulee kasvun myötä vastaan nopeammin. Uskomme, että moni kotiinkuljetuksia tilannut jatkaa sitä myös poikkeustilan loputtua, Juhani Järvensivu sanoo.

Virtuaalinen iltapäiväkerho kahdessa viikossa pystyyn

Oululainen School of Gaming Galactic Oy keskittyy normaalisti tarjoamaan e-urheilun valmennuksia esimerkiksi seuroille ja yhteisöille, jotka haluavat käynnistää kasvatuksellista pelitoimintaa. Poikkeustilan alettua digitaalisen nuorisotyön ammattilaiset näkivät kuitenkin uudenaista tilausta osaamiselleen. Yrityksen omistajat laittoivat parissa viikossa pystyyn virtuaalisen iltapäiväkerhon, jossa kasvatuksen ammattilaiset ohjaavat lapsia sillä aikaa, kun vanhemmat tekevät töitä.

– Kun normaali lähivalmennustoimintamme ei ollut enää mahdollista, huomasimme että nyt on aika kokeilla uusia juttuja. Olin yhteydessä eri firmojen HR-ihmisiin, ja nyt ensimmäiset Minecraft-peliin keskittyvät kasvatukselliset iltapäiväkerhot aloittavat pääsiäisen jälkeen, kertoo toimitusjohtaja **Mikko Perälä**.

– Uskon, että tälle konseptille on käyttöä myös pandemian jälkeen. Etätyö yleistyy koko ajan, ja virtuaalinen iltapäiväkerho voi olla etuus, jota yritys voi käyttää rekrytoidakseen listoilleen parhaimmat työntekijät, Mikko Perälä arvioi.

Onnistumisia monella toimialalla

– Olemme nähneet viime viikkoina onnistumisia monenlaisilla aloilla. Eteen on tullut jopa täyskäänöksiä bisneksen lähes täydellisestä pysähdyksestä moninkertaiseen nousuun, kun onkin löydetty juuri se oman yrityksen mentävä rako, johon muilla ei vielä ole ollut ratkaisua tarjolla, Nordean kasvuyrityspankin Vesa Riihimäki kertoo.

Kasvuyrityspankin asiakkaista erityisesti moni etäpalveluita tarjoava yritys on pärjännyt poikkeustilanteessa hyvin. Positiivisiin yritystarinoihin mahtuu kuitenkin myös esimerkiksi logistiikkapalveluita ja back office -robotiikkaakin.

– Avoin mieli, nopea reagointikyky ja toimivat verkostot antavat hyvät eväät muuttaa yritystoimintaa tarpeen vaatiessa. Me Nordeassa olemme myös valmiina sparraamaan hyviä ideoita ja tuemme asiakkaitamme uusiin tilaisuuksiin tarttumisessa, kun sopiva mahdollisuus löytyy. On äärimmäisen ilahduttavaa tukea tällaisia yrityksiä, jotka auttavat yhteiskuntaa poikkeusoloissa

samalla kun ovat voimakkaan kasvun haasteiden äärellä.

Lisätietoja:

Vesa Riihimäki, Nordean kasvuyrityspankki, p. 040 826 2009
Mikko Perälä, School of Gaming Galactic Oy, p. 040 745 3749
Juhani Järvensivu, Fiksuruoka.fi, p. 050 4021 665
Satu Malkamäki, Nordean viestintä, p. 050 448 1182