

## Kasvu Openille tasavallan presidentin kansainvälistymispalkinto

Valtakunnalliselle yritysten kasvun sparrausohjelmalle Kasvu Openille on myönnetty tasavallan presidentin kansainvälistymispalkinto Suomen tasavallan presidentin Sauli Niinistön toimesta keskiviikkona 14. marraskuuta 2018.

Tasavallan presidentin kansainvälistymispalkinto on vuosittain myönnettävä tunnustus suomalaisille, kansainvälisesti menestyville yrityksille ja niiden taustalla vaikuttaville yhteisöille. Ehdotuksen palkittavista yrityksistä ja yhteisöistä presidentille tekevät Team Finland -verkoston toimijat.

Nordea on ollut Kasvu Openin pääyhteistyökumppani toiminnan alusta asti.

- Haluamme onnitella Kasvu Openia loistavasta ja vastuullisesta työstä kasvuyritysten tukemiseksi. Me Nordeassa olemme ylpeitä, että saamme olla Kasvu Open -verkoston kumppanina, sillä tavoitteemme on, että Suomeen syntyy vastuullisesti toimivia ja kannattavasti kasvavia yrityksiä. Kasvu Openin kautta voidaan aidosti tukea suomalaisen yrittäjyyden menestymistä. Samalla vapaaehtoisesti työpanoksensa antavat nordealaiset yritysliiketoiminnan ammattilaiset voivat kehittää omaa osaamistaan sparraajina ja yritysten kumppaneina, kertoo Nordean liiketoimintajohtaja Iiro Korander.

Kasvu Open -sparraukseen mukaan valittujen yritysten tavoitteena on kansainvälinen kasvu, johon sparraus antaa uusia näkökulmia, kontakteja ja verkostoja. Kasvajät-selvityksestä ilmenee, että sparrauksessa mukana olleista yrityksistä 82 prosenttia tavoittelee toimintansa laajentamista ulkomaille seuraavan 3-5 vuoden aikana. Viiden vuoden aikana Kasvu Open on tarjonnut maksutonta sparrausta kaiken kaikkiaan 1652 yritykselle.

Nordea on ollut merkittävällä panoksella mukana Kasvu Openin historiassa. Nordealaiset ovat sparraneet yhteistyön aikana satoja yrityksiä ja pelkäästään vuoden 2018 aikana nordealaiset käyttivät 350 työpäivää kasvuyritysten mentorointiin.

- Olemme halunneet tehostaa Kasvu Openin vaikuttavuutta muun muassa omalla Nordea Growth -ohjelmalla, johon vuodesta 2015 alkaen on valittu erikseen 10 yritystä. Nordea Growth -ohjelma on vuoden kestävä kolmen hengen neuvonantajaryhmä, joka keskittyy yrityksen rahoituksen ja kasvunvalmiuksien kehittämiseen, lisää Iiro Korander.

- Minulle sparraajana toimiminen on ollut sekä opettavaa että usein todella palkitsevaa yritysten löytäessä neuvojen kautta kovemman kasvun lääkkeitä. Uskon ensi vuodelle julkistamamme Sijoittajan suosikki -valmennusohjelman ja palkinnon olevan merkittävä lisä koko Kasvu Openille laajemman vaikuttavuuden aikaansaamisessa. Sijoittajan suosikki -palkinnon voittaja saa miljoonan euron kasvurahoituspaketin, kertoo Nordean Startup & Growth -kasvuyrityksikön johtaja Vesa Riihimäki, joka on itse sparrannut yrityksiä Kasvu Openissa jo viisi vuotta.

### Lisätietoja

Iiro Korander, liiketoimintajohtaja, Nordea, p. 040 826 2149

Vesa Riihimäki, Startup & Growth -yksikön johtaja, Nordea, p. 040 826 2009

Nordean viestintä, p. 09 4245 1006

Kasvu Openin kotisivut [www.kasvuopen.fi](http://www.kasvuopen.fi)

*Nordea luo kiinteitä suhteita asiakkaisiin ja yhteiskuntaan vahvan sitoutumisen kautta. Tarjoamme pankkipalveluja, joiden avulla ihmiset voivat saavuttaa tavoitteitaan ja toteuttaa unelmiaan. Nordea on Pohjoismaiden suurin pankki ja markkina-arvolla mitattuna yksi Euroopan 10 suurimmasta finanssipalveluyrityksestä. Nordealla on noin 11 miljoonaa asiakasta. Nordean osake noteerataan Nasdaqin pörsseissä Helsingissä, Kööpenhaminassa ja Tukholmassa. Lue lisää osoitteessa [nordea.com](http://nordea.com).*